

POR REDACCIÓN/ MIAMI

## ¿CÓMO HACER NEGOCIOS CON EL GOBIERNO FEDERAL?

Cualquier empresa, pequeña o grande puede obtener contratos con el Gobierno. Por Ley Federal, el 23% de estas compras son única y exclusivamente destinadas para pequeñas empresas.

**P**areciera ser que hacer negocios con el gobierno federal no es tarea sencilla y que los contratos no los obtienen empresas pequeñas. Nada más lejos de la realidad, sea grande o pequeña empresa, todos tienen la posibilidad de venderle al gobierno federal de los Estados Unidos, que es el cliente más grande del mundo que invierte unos 500 mil millones de dólares en bienes y servicios del sector privado anualmente. Para profundizar sobre el tema, dialogamos con Rafael Marrero, presidente de Rafael Marrero & Company quien asesora a empresas para que obtengan contratos con el Estado.

*Negocios Magazine: ¿Qué importante es trabajar con el gobierno federal y por qué?*

Rafael Marrero: Primero, el gobierno federal de los EEUU es el cliente más grande del mundo. Todos los años, el gobierno federal invierte aproximadamente 500 mil millones de dólares en bienes y servicios que adquiere del sector privado. Segundo, el gobierno federal de los EEUU tiene además, programas de preferencias y existen muchos tipos diferentes de reservas de contratos exclusivos. Algunas están abiertas a todas las pequeñas empresas. Otras, solo para las pequeñas empresas con ciertas denominaciones. Por Ley Federal, el 23% de estas compras son única y exclusivamente destinadas para pequeñas empresas. Tercero, y por último, las transacciones del gobierno federal tienen garantía soberana y el gobierno federal paga a sus proveedores y contratistas en 30 días, de acuerdo a la ley. Exige además a los contratistas principales que les paguen a sus sub-contratistas en el período establecido por ley federal.

*NM: ¿Cualquier empresa, pequeña o grande, puede obtener contratos con el gobierno?*

RM: Sí, cualquier empresa, pequeña o grande puede obtener contratos con el gobierno siempre y cuando reúnan todos los requerimientos, tales como el cumplimiento

de la normativa federal y que no tengan deudas con el fisco. Mi firma les ayuda precisamente con los trámites burocráticos y con el posicionamiento estratégico.

Tanto las empresas locales, como del extranjero- debidamente inscritas y calificadas con el Sistema de Contratación Federal puede obtener contratos con el gobierno federal. Por ello hemos desarrollado una empresa de consultoría y herramientas de inteligencia de mercado federal especializadas que ayuda a los pequeños emprendedores y pequeñas empresas a aumentar su potencial para competir con éxito en el sector federal.

*NM: ¿Qué tipos de contratos se pueden recibir?*

RM: Todos los años, el gobierno federal adquiere aproximadamente 500 mil millones de dólares en bienes y servicios del sector privado. Las reservas para las pequeñas empresas son una herramienta poderosa que ayuda a las pequeñas empresas a competir y ganar contratos federales. Cuando el estudio de mercado determina que las pequeñas empresas están disponibles y son capaces de realizar el trabajo u ofrecer los productos que el gobierno compra, esas oportunidades se reservan de manera exclusiva para las pequeñas empresas. Existen muchos tipos diferentes de reservas. Algunas están abiertas a todas las pequeñas empresas. Otras, solo para las pequeñas empresas con ciertas denominaciones.

*NM: ¿Qué ofrece su empresa principalmente para las compañías pequeñas?*

RM: Rafael Marrero & Company es una empresa de consultoría de gestión empresarial enfocada en ayudar y potenciar a las pequeñas empresas a través de servicios destinados a entrar exitosamente en el mercado del gobierno federal. Asesoramos a pequeñas empresas minorías, veteranos, a pequeñas empresas propiedad de mujeres, y Programa HubZone, a cómo navegar



Rafael Marrero, presidente y CEO de Rafael Marrero & Company.

por el complejo mercado de licitaciones y contratos federales. El gobierno de EEUU concede por ley el 23% de todos los contratos a las pequeñas empresas, con las agencias federales reservando un porcentaje de los contratos para las empresas verificadas como propiedad de minorías.

Nuestro equipo de profesionales de gestión ayuda a las pequeñas empresas a investigar y preparar materiales de marketing y propuestas para obtener con éxito contratos federales.

### EL ASESORAMIENTO ES CLAVE

Rafael Marrero & Company asesora a emprendedores en los siguientes tópicos:

- Certificaciones gubernamentales de minorías étnicas, mujeres, veteranos, etc.
- Gestión de Inscripción Federal de Nuevos Suministradores
- Inteligencia de Mercado Federal
- Apoyo Técnico de Adquisición de Contratos
- Plan de subcontratación de pequeñas empresas
- Asistencia con el Programa Mentor-Protégido (Mentor-Protégé)
- Planos de Negocios con el Gobierno
- Gestión de Proyectos y Programas Gubernamentales
- Asistencia con préstamos para pequeñas empresas
- Branding para el sector federal